プロジェクト担当　SBヒューマンキャピタル株式会社
取締役兼メディア事業本部長
工藤　泰正

専属コンサルタント
（株式会社クロックアップ）
高橋　朋成

再就職支援プログラムのご提案

～保険営業員特化型～

SB Human Capital
SoftBank Group

2014年5月吉日

SB Human Capital Corp.

弊社について

(c) 2014 SB Human Capital Corp.

会社名	SBヒューマンキャピタル株式会社
英文社名	SB Human Capital CORP.
本社所在地 **関西支社**	〒106-0032　東京都港区六本木2-4-5 興和六本木ビル3F 〒530-0003　大阪府大阪市北区堂島2-1-31 京阪堂島ビル5F
代表者	代表取締役社長　木崎 秀夫
事業内容	インターネットを利用した就職・転職情報サイトの開発および運営
主要サイト	イーキャリア　http://www.ecareer.ne.jp/ イーキャリアFA　https://www.ecareerfa.jp/ イーキャリアJobsearch　https://ecareerjs.jp/ イーキャリアエージェント就活　https://ag-shukatsu.ecareer.jp/ 仁王：http://nioh.jp/
資本金	1億円
設立	1999年9月30日
役員	代表取締役会長　土橋 康成（SBメディアホールディングス株式会社代表取締役） 代表取締役社長　木崎 秀夫 取締役　工藤 泰正 監査役　笠原 諄一（ソフトバンクモバイル監査役）

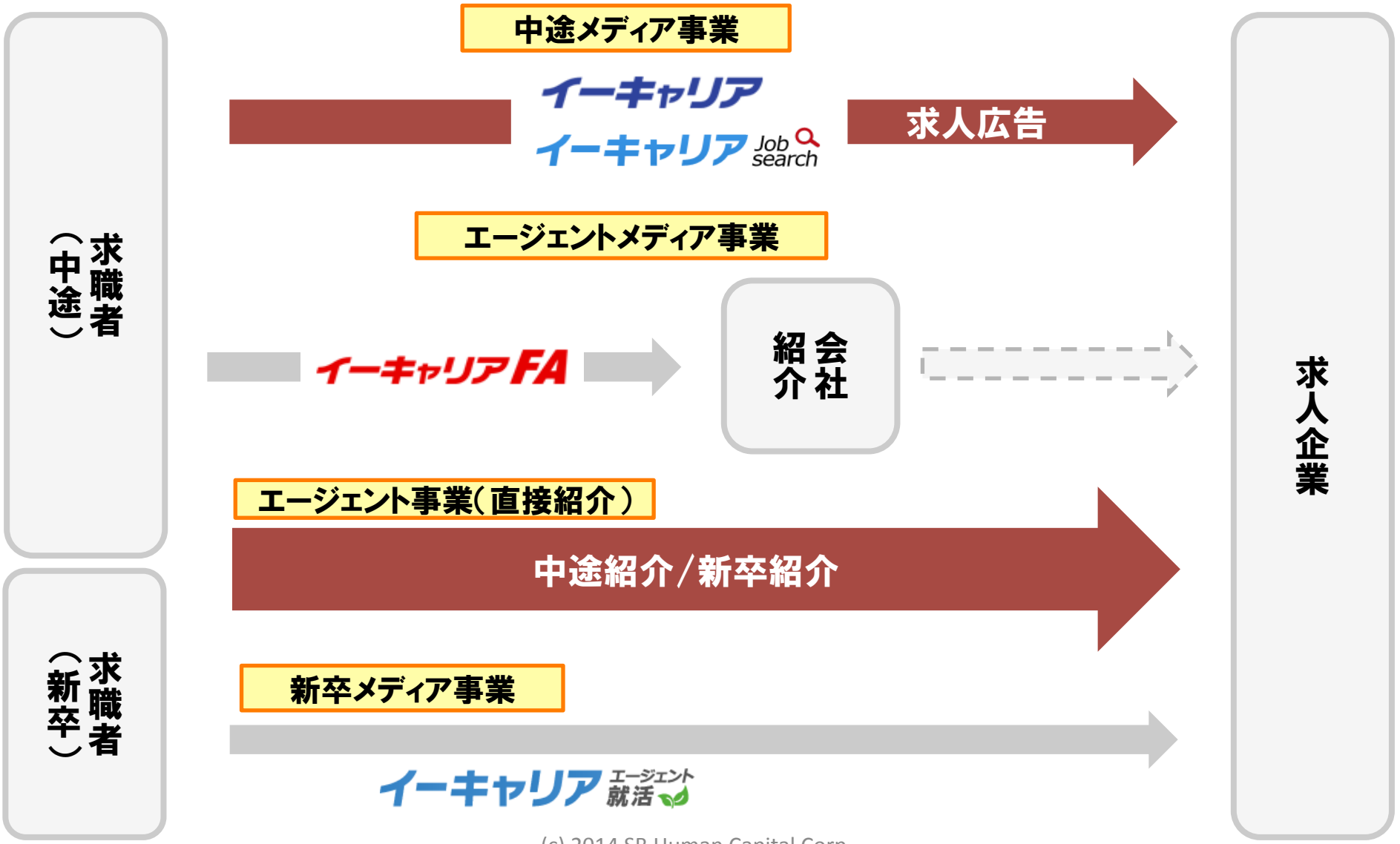
(c) 2014 SB Human Capital Corp.

ソフトバンクグループの人材事業会社

(c) 2014 SB Human Capital Corp.

(c) 2014 SB Human Capital Corp.

■事業内容

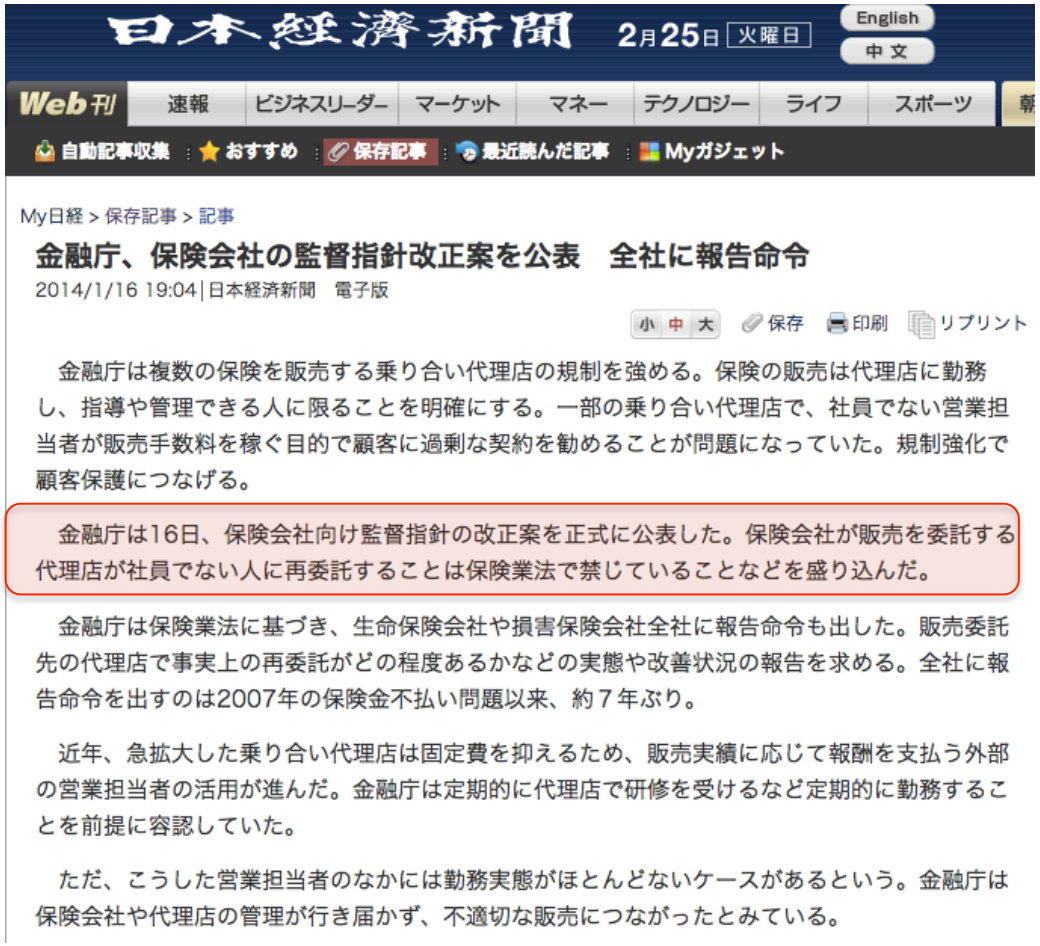


(c) 2014 SB Human Capital Corp.

ご提案の背景

(c) 2014 SB Human Capital Corp.

2014年1月に金融庁が保険会社の監督指針の改正案を公表



日本経済新聞 2月25日 火曜日 English 中文

Web刊 速報 ビジネスリーダー マーケット マネー テクノロジー ライフ スポーツ

自動記事収集 おすすめ 保存記事 最近読んだ記事 Myガジェット

My日経 > 保存記事 > 記事

金融庁、保険会社の監督指針改正案を公表　全社に報告命令

2014/1/16 19:04 | 日本経済新聞　電子版

小 中 大　保存　印刷　リプリント

金融庁は複数の保険を販売する乗り合い代理店の規制を強める。保険の販売は代理店に勤務し、指導や管理できる人に限ることを明確にする。一部の乗り合い代理店で、社員でない営業担当者が販売手数料を稼ぐ目的で顧客に過剰な契約を勧めることが問題になっていた。規制強化で顧客保護につなげる。

金融庁は16日、保険会社向け監督指針の改正案を正式に公表した。保険会社が販売を委託する代理店が社員でない人に再委託することは保険業法で禁じていることなどを盛り込んだ。

金融庁は保険業法に基づき、生命保険会社や損害保険会社全社に報告命令も出した。販売委託先の代理店で事実上の再委託がどの程度あるかなどの実態や改善状況の報告を求める。全社に報告命令を出すのは2007年の保険金不払い問題以来、約７年ぶり。

近年、急拡大した乗り合い代理店は固定費を抑えるため、販売実績に応じて報酬を支払う外部の営業担当者の活用が進んだ。金融庁は定期的に代理店で研修を受けるなど定期的に勤務することを前提に容認していた。

ただ、こうした営業担当者のなかには勤務実態がほとんどないケースがあるという。金融庁は保険会社や代理店の管理が行き届かず、不適切な販売につながったとみている。

(c) 2014 SB Human Capital Corp.

今後想定される課題は…

- ✓固定費負担増
- ✓リストラによる売上減少

2015年3月末の猶予期限を見越した対処が必要

(c) 2014 SB Human Capital Corp.

ご提案概要

(c) 2014 SB Human Capital Corp.

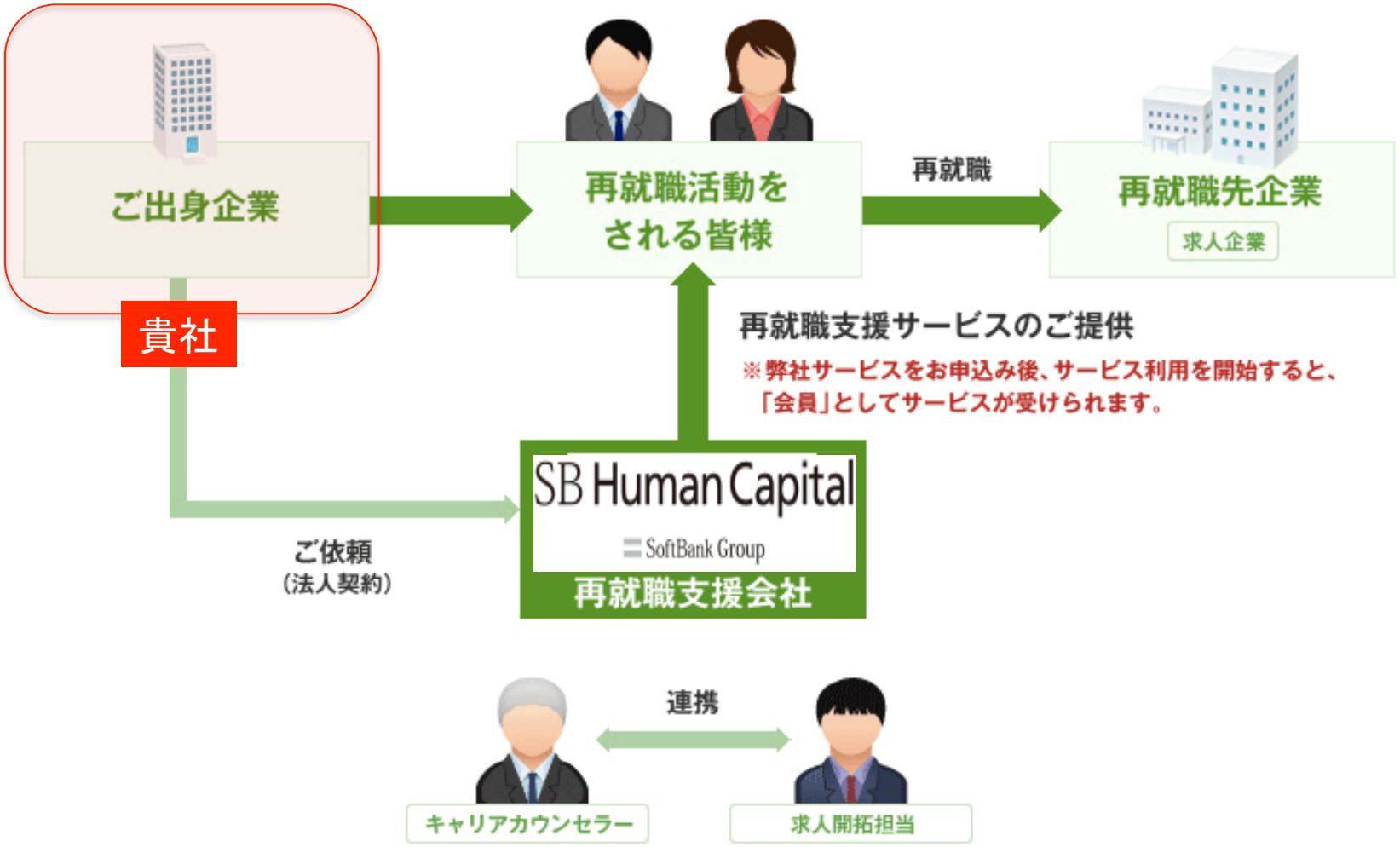
SB Human Capital

SoftBank Group

『保険営業員特化型再就職支援プログラムを導入しませんか？』

(c) 2014 SB Human Capital Corp.

再就職支援　全体イメージ



(c) 2014 SB Human Capital Corp.

導入メリット

(c) 2014 SB Human Capital Corp.

【メリット１】

人材の早期選別が可能

（売上減少リスクを最少化）

(c) 2014 SB Human Capital Corp.

【メリット2】

金融庁
Financial Services Agency

＜保険メーカー＞

金融庁指導を受けた保険メーカーに対する迅速な営業体制整備をアピール可能

(c) 2014 SB Human Capital Corp.

【メリット３】

“保険業界のプロフェッショナル”
高橋　朋成

プルデンシャル生命保険株式会社
ライフプランナー職としてMDRT資格認定4回

東京海上日動あんしん生命保険株式会社
営業所長職として新設支社立ち上げに参加。
人材のスカウト（採用）と育成に努め組織作りを行う。

住友生命保険相互会社　ウェルズ開発部
マネージャー職として新設部署立ち上げに参加。
人材のスカウト（採用）と育成に努め組織作りを行う。

三井住友海上あいおい生命保険株式会社
マネージャー職として新設オフィス立ち上げに参加。
人材のスカウト（採用）と育成に努め組織作りを行う。

株式会社クロックアップ
※SBヒューマンキャピタル（株）コンサルタント兼務

保険業界に精通したコンサルタントに
安心して相談できる

(c) 2014 SB Human Capital Corp.

【メリット4】

イーキャリア Job search

- **同業保険系代理店**
  ※マーケット開拓不要の損保系代理店/etc
- **年配者積極登用先あり**
  ※土地活用/運輸サービス/etc
- **女性積極登用先あり**
- **営業求人多数**
  ※人材/住宅/不動産/etc
- **販売サービス系求人多数**
  ※店長候補/スーパーバイザー/etc

同業界だけでなく、網羅的な業界の求人を提供可能

(c) 2014 SB Human Capital Corp.

未実施リスクは…

(c) 2014 SB Human Capital Corp.

リストラ社員による風評リスク

⚠ 知らないうちに、こんな風評被害を招いています

(c) 2014 SB Human Capital Corp.

想定外の優秀人材の流出リスク

平成24年7月24日（火）

産経新聞

号外

ヤンキース移籍

背番号31「刺激を求めたい」

イチロー電撃トレード

売上減少・・・

競合への顧客流出・・・

非生産性社員のみ定着・・・

(c) 2014 SB Human Capital Corp.

“非技術系”求人ニーズの現状

職種名	求人数	求職者数	求人倍率
法人営業	12,207	1,135	10.8
コンサル営業	7,262	380	19.1
個人営業	2,481	618	4.0
小売、量販店	8,129	1,258	6.5
飲食、フード	39,559	964	41.0
倉庫、運送、配送	48,930	501	97.7
サービス	94,764	1,189	79.7
学校、教育	5,580	411	13.6

※求人数はECJs掲載件数（1/20時点）
※求職者数はFAスカウト対象者数（直近3ヶ月以内登録、経験職種ベース）

景気回復基調で
採用ニーズも活況続く

(c) 2014 SB Human Capital Corp.